

An die Geschäftspartner der RMR

08.11.2019

RMR ist Wachstumschampion 2020

Die Rhein Main Rohstoffe GmbH gehört zu den Wachstumschampions 2020 und wird im aktuell erscheinenden TOP-500-Ranking, welches vom Magazin Focus Business jährlich in Zusammenarbeit dem Statistik- und Marktdaten-Portal Statista erhebt geführt. Damit gehört die RMR – als Wachstumschampion 2020 - zu den wachstumsstärksten Unternehmen in Deutschland.

Die RMR ist ein noch recht junges Unternehmen, welches vor knapp 5 Jahren im Frankfurter Westhafen gegründet wurde. Im Jahr 2018 hat das Unternehmen einen Umsatz von über 130 Mio. EUR erzielt und die Aktivitäten auf insgesamt 5 Standorte ausgedehnt, wobei 3 Standorte von der RMR direkt und 2 Standorte von Tochtergesellschaften geführt werden (welche im Ranking aber nicht berücksichtigt sind).

In dem von Statista erhobenen Zeitraum ist der Umsatz von rd. 47 Mio. (im Jahr 2015) auf rd. 130 Mio. EUR (im Jahr 2018) gestiegen. Damit hat sich der Umsatz in Summe um knapp 280 % gesteigert, bzw. jährlich um knapp 41%. Da hinter dem Umsatzwachstum auch Mengenbewegungen stehen ist der Umfang an Personal, Equipment und Logistik ebenfalls deutlich angewachsen.

„Aller Anfang ist schwer, auch das mussten wir schmerzhaft lernen“, sagt Bernd Ott, Gründungsgeschäftsführer der RMR. Das erste Jahr hat uns an unsere Grenzen gebracht. Wir haben zwar eine sehr gute Arbeit geleistet und die Basis gelegt, doch der wirtschaftliche Erfolg blieb aus – mehr noch, es wurden deutliche Verluste gemacht. Vor allem die Enttäuschung über das wirtschaftliche Desaster des ersten Jahres machte es uns schwer ruhig zu bleiben und die richtigen Entscheidungen zu treffen. Die Strategie zur klaren Kundenorientierung und dem weiteren Ausbau der Aktivitäten war intern nicht unumstritten, da durch weitere Investitionen auch das Kostenniveau deutlich angehoben wurde. Wir haben aber immer daran geglaubt, dass unser händlerisches Potential und unsere Kundenorientierung der Schlüssel sind für ein nachhaltiges Wachstum und partnerschaftliche Beziehungen mit Lieferanten und Kunden.

Bereits im zweiten Geschäftsjahr änderte sich die Situation deutlich. Die Hartnäckigkeit in unserer Marktbearbeitung hat sich ausgezahlt und der wirtschaftliche Erfolg ist eingetreten. Als neuer Marktteilnehmer konnten wir mit einem sehr guten Leistungsangebot und gleichzeitig zumindest wettbewerbsfähigen Preisen das Wachstum forcieren, so Moritz Jung, Geschäftsführer RMR.

Im Jahr 2019 ist die RMR zwei weitere Schritte gegangen, so wurden Anteile an der in Haiger ansässigen RHH Rohstoffhandel Haiger GmbH zugekauft und das Händlerteam konnte weiter ausgebaut werden. „Wir sind sehr stolz darauf, dass wir in diesem Prozess internen Nachwuchsteilnehmern Verantwortung übergeben können und diese Lücken durch hervorragende externe Händler besetzen, bzw. ausbauen konnten.

Diese Auszeichnung ist der Lohn für unsere Aktivitäten der letzten Jahre. Wir möchten uns daher vor allem bei unseren Geschäftspartnern und Mitarbeitern bedanken. Unsere Lieferanten, Kunden und Dienstleister haben uns vertraut und dadurch den Auf- und Ausbau der RMR erst möglich gemacht. Wir danken daher allen mit denen die RMR in Geschäftsverbindung steht. Unsere hohe Lieferanten- und Kundentreue beweist, dass die Geschäftsbeziehungen heute tief verwurzelt und auf einer hohen Vertrauensbasis bestehen. Dies ist für uns nicht selbstverständlich, sondern Ansporn durch eine weiter Verbesserung unseres Servicelevels und attraktiven Preisen dieses Vertrauen regelmäßig zu belohnen und weiter zu festigen.

Das Wachstum war aber nur möglich, da sich die komplette Belegschaft vorbehaltlos und mit enormen Einsatz für das Unternehmen und die Weiterentwicklung eingesetzt hat. Wir danken daher allen Mitarbeitern für Ihr Engagement und Ihren Einsatz. Wir wissen, dass der Einsatz und die Erwartungen oftmals hoch sind, doch haben wir für uns alle einen sicheren Arbeitsplatz und ein tolles Unternehmen geschaffen.

Wir, die Geschäftsführung der RMR, möchten uns bei Ihnen für die Unterstützung auf dem Weg bedanken und freuen uns auf eine weitere gute und vertrauensvolle Zusammenarbeit.



Bernd Ott



Roland Friedrich



Moritz Jung